

## **Содержание программы повышения квалификации**

### **«Практикум по переговорам на английском»**

Модуль 1. Назначение места и встречи для переговоров с англоязычными партнерами. Подготовка к переговорам.

Модуль 2. Постановка целей для ведения переговоров: минимальная, желательная и максимальная. Варианты условий для торга, диапазон позиций в переговорах.

Модуль 3. Управление переговорным процессом. Проведение переговоров.

Модуль 4. Завершение переговоров. Фиксация договоренностей.